



---

# Construisons l'EDI de demain

## Le point de vue des fédérations

*Patrick Ponthier, Délégué général de l'AIMCC*

---

*Conférence GS1 du 22 juin 2010*

## L'industrie des produits de construction

- 7 000 entreprises,
- De grands groupes mais aussi beaucoup de PME
- 210 000 emplois,
- 45 milliards d'euros de CA sur le marché français

(source : MEEDDEM, grands agrégats de la construction)

## L'AIMCC: missions et priorités (1)

- Créée en 1971, rassemble la quasi totalité des fédérations et syndicats de fabricants de produits de construction : une centaine : gros œuvre, second œuvre, équipements
- Travaille sur les questions communes transversales à l'ensemble des industries : = les produits une fois sortis de l'usine,.....
- Une des 3 grandes priorités de l'AIMCC : **la dématérialisation des informations produits et des échanges**
  - Anime un comité de pilotage structuration des données produits (président : Laurent Ortas)
  - Travaille avec toutes les instances nationales et européennes concernées par la dématérialisation, et les normes et standards qui vont avec: GS1,...., ISO, CEN, AFNOR, etc,....

## L'AIMCC: engagements (2)

- Le volontaire plutôt que le réglementaire
- AIMCC et CNBM ont signé en 2005 une position commune pour la structuration et les échanges de données produit.
- Proposée aux autres fédérations du négoce.
- Une convention de collaboration entre AIMCC et GS1 a été signée en 2008

## L'action de l'AIMCC: Un constat

Deux types de données concernent les produits du BTP :

- Les données commerciales et logistiques
- Les données techniques de prescription

■ Un enjeu majeur pour le BTP :

La maitrise de la donnée technique et la convergence entre ces familles de données: *Une question de responsabilité et de performance garantie*

## L'action de l'AIMCC: Des solutions

- **Les données commerciales et logistiques**
  - Sont traitées par l'EDI : commandes, factures,...
  - Les travaux traités par les professions secteur par secteur avancent bien avec GS1
- **Les données techniques de prescription**
  - Sont plus complexes à gérer
  - Données nécessaires pour alimenter les logiciels de métiers du BTP, inter-opérabilité, IFC, ...

### Pourquoi et comment?

- **Tentatives de mener les travaux verticalement secteur par secteur** pour établir un standard de description au sein de GS1
- Difficultés de raisonner verticalement ont conduit l'AIMCC à **prendre en charge la description des produits de manière horizontale par thèmes** : Ex : le marquage CE, les FDES, etc,....
- L'AIMCC prépare ces descriptions qui seront compatibles avec les standards d'échanges de GS1 et mis à la disposition de GS1 et des autres acteurs de la standardisation de la dématérialisation (ex : eClass,...)

## L'action de tous: le bon niveau de convergence

- **La convergence de ces 2 familles de données implique:**
- Une hiérarchie/structuration basée sur le produit fabriqué (c'est le niveau de prescription et de mise en œuvre)
- et non sur le produit conditionné, généralement pris en compte dans les échanges commerciaux

# Conclusion

## Une nécessité dans le secteur du BTP : Jouer collectif

- En raison des inter-relations permanentes des métiers du BTP pour produire un ouvrage qui est la finalité de tous (conception, mise en oeuvre, distribution, exploitation, fin de vie,...) et du caractère semi-fini des produits de construction :

- **Jouer collectif** = **S'appuyer sur les organisations professionnelles** qui sont seules en mesure de **gérer la transversalité.**

### ■ **Le secteur du BTP n'est pas le secteur de la grande consommation:**

L'information produit est utilisée par un grand nombre d'intermédiaires entre le fabricant et le vendeur de l'ouvrage

### ■ **Les majors ont un rôle d'avant-garde mais ne peuvent pas seuls transformer la filière construction.**

### ■ **Il faut réussir l'EDI des données commerciales et logistiques pour aller plus loin conjointement.**